

NDA (Accordo di non divulgazione)

Possiamo capire che un cliente sottoponga a un fornitore un documento da sottoscrivere come accordo di non divulgazione se un suo prodotto o lo sviluppo di un suo prodotto sono segreti. Tuttavia, in genere noi non sottoscriviamo patti di riservatezza, accordi di segretezza, etc. poiché i componenti ai quali facciamo riferimento solitamente sono soltanto pezzi singoli di un prodotto da assemblare. Pertanto, non è necessario per noi conoscere tutti i dettagli del prodotto, né siamo interessati a farlo: chiediamo solo informazioni precise sul pezzo da collegare alla molla per riuscire a gestire il progetto. Se si redige e si sottoscrive un accordo di non divulgazione (NDA), questo documento deve avere valore legale per entrambe le parti per essere sensato. Inoltre, per esaminare e comprendere interamente documenti di questo tipo prima della firma sono necessari tempo e risorse. La nostra azienda è sempre riuscita a gestire bene la sua attività senza questi documenti legali. Ci occupiamo spesso di diversi progetti e invenzioni con informazioni che devono assolutamente rimanere all'interno dell'azienda; in questi casi non abbiamo problemi a garantire uno standard elevato in termini di etica e lealtà nell'intero processo: per questo non c'è bisogno di NDA o di altri documenti.



Jørgen Sodemann